

起業やキャリアアップ、再就職等へ踏み出す女性を応援するための「生き方と仕事をレベルアップする3つのチャレンジセミナー」、1回目は(一社)ワークライフシナジー研究所代表理事 藤原千晶さんから「未来を拓く!夢を叶える!人生を変える!コミュニケーション講座」、2回目は(株)ヒューマンパワー代表取締役 伊牟田記代子さんから「～人生を豊かにするために～未来が変わる“仕事術”!」についてご講義いただきました。3回目は、室水房子さんを講師にお招きし、主婦であった室水さんが倒産寸前の会社を引き継ぎ、様々な逆境を乗り越えて年商4億のビジネスを切り開いた経験や想いを語っていただきました。



私が20代で長女を妊娠しているときに夫が建設業を起業しました。当時は不況で自動車操業の毎日でした。資格も人脈もない私が幼い子を育てながら取引先や従業員への支払いをするには、お金を借り入れたり、インターネットのオークションサイトで身の回りの物を売ったりしてしのぐしかありませんでした。そんな時に、取引先から売れずに埋もれていた防音素材を紹介してもらい、オークションサイトで「床に置くだけの防音カーペット」として販売したところ、マンションで小さい子どもがいるご家庭など、防音対策に悩む方たちから反響があり、3か月で100万円を売り上げ、感謝の言葉をたくさんいただきました。当時は防音商品が少なく、建材を床に直に置くという発想もなく、一般に販売したのは日本初だったそうです。建設業界の既成概念など知らない主婦ならではの視点でした。これが新鮮に思われたのか、東京から次々に視察に來られました。

その収益でひたすら借金返済をしましたが会社の業績改善はできず、32歳の時、ついに税理士から倒産を勧められました。しかし、ついてきてくれた従業員のことを考え、防音素材の

# 自分の可能性をひきだせ!

〜ど素人で学歴もない主婦だからこそ、年商4億円にできた新しいビジネス〜

株式会社ピアリビング代表取締役 室水 房子 氏

インターネット通販会社に業種変更して私が社長に就任しました。借金を背負うマイナスからのスタートです。意地もありましたが、そのときの私を動かしたのは、幼い頃から貧しい暮らしを理解して支えてくれた子どもたちの存在。そして、商品を買ってくださったお客様から寄せられ続ける感謝の声に応えたいという思いでした。

その後もリーマンショックや、同業者からの嫌がらせ、さらには私生活でも離婚を経験し、経済的に、精神的にあまりの苦しさから諦めかけることもありましたが、「本当にこのまま落ちているのか?」と何度も問いかけ、自分を奮い立たせました。加えて、社長を辞めようとした私を社員が信じて引き留めてくれたことで、経営者として生きる覚悟を決めることができました。それから、全国の成功している会社を視察したり、経営を勉強し、業界の通例では産廃になる素材の切れ端を売るなど独自の事業展開をした結果、業績はV字回復を遂げました。

壁に当たったときは、目線や立場を変えてみてください。私は、誰のため、何のために生きるのか問われたとき、それは「自分のため」と思い至りました。私の幸せは、子どもや社員が幸せ

なこと。「私の幸せのためには、みんなも幸せじゃないと困る!」と気づいたとき、「誰かのため」という重荷は自分を幸せにするためのやり甲斐に変化しました。

人生の最大の障壁は、「依存だ」と思います。誰かに頼り、何かのせいにする限り自分の人生を生きていることにはなりません。この出来事があったから自分の人生のふり幅を大きくすることができたと受け入れ、全ては自分の意思で決めると覚悟したときに初めて前に進むことができました。

まず今日から、何か0.1個ずつでも始めてください。やりたいたことが見つからなければ、今やれることを始めること。いろんな人にとって自分の器を広げること。その一つひとつが未来につながります。皆さんが自分の持つ力を信じて、素敵な人生を歩んで欲しいと思います。

## 室水房子氏 プロフィール

株式会社ピアリビング代表取締役 二級施工管理技士  
1993年第一子妊娠中に起業、1994年第二子出産直後に会社設立。建設業不況の中、倒産寸前になりながらも子育てと借金返済、離婚などの逆境を乗り越え、ネットショップ業界で活躍中。2003年から経営者向けセミナーなど講師歴多数。